



## 建立学习型组织 助力团队成长

——暨谈博士“顾客”专题分享会



11月4日,公司邀请《认知战》创始人谈云海博士在十里香大厦报告厅召开“顾客”专题分享会,公司中层以上领导及销售精英参加会议,董事长祁建发出席并发表“建立学习型组织”的讲话。

会议开始,祁总就“2017财年的战略达成与团队成长”和“建立学习型组织”这两部分内容进行解读。在谈到公司2017财年的战略达成与团队成长时,祁总指出,通过连续几次参加十里香销售月会,看到会上销售团队对各市场资源投入的思考与建议,感受到了十里香销售团队业务水平的进步和素质的提升,这说明我们的销售人员不但具备了独立的业务能力,一定程度上也具

备了自主观察能力和分析能力;接下来,祁总就十里香几个类型市场在下半财年的工作要点提出了自己的观点与认识。随后,祁总就新五星品牌故事的精炼,提出了自己对“顾客”的理解,并肯定了大家对“顾客”认识的提升;关于66°十里香的战略任务,祁总指出,66°的品牌定位是区域品牌走出去的认知产品,一切要围绕这个战略定位来配称资源,经过两年的摸索经营,66°最可喜的是摸索出了一些对不同市场的不同规律,不同模式;最后,祁总谈到小刀团队,指出小刀在2017财年坚决聚焦原浆,目前来看,我们从产品、市场、费用使用、促销方案的筛选、执行上都有一系列的创新,并且都获取了显著的效

果。尽管我们收缩了市场区域,砍掉了其他所有产品,只做原浆、只做大河北,预计今年原浆的增幅仍会大于50%。按着小刀的增长逻辑,只要方向对了,事做对了,成绩是显而易见的。

最后,祁总就“学习型组织的建立”谈了自己的想法。祁总说,企业经营的战略方向是指向顾客的,一切经营活动都是围绕顾客及建立顾客认知展开的,出现战略失误和误区是因为基于自己对顾客的理解而不是基于顾客视角对顾客的理解,所以,用顾客的视角来理解顾客是长期需要转变的观念和认识,这个过程会很长,因此,如果不能建立一个持续的学习型组织,如果不能让销售精英、管理精英都时刻以顾客的视角来思考顾客,我们品牌创建的路会相当遥远,甚至不可能实现,要把建立学习型组织放到这样的战略高度上来看。借谈博士给我们讲“顾客”,借《认知战》的学习,尝试把全员学习型组织建立起来。接下来祁总对于建立学习型组织提了一些要求、方法和建议,确保把建设学习型组织规范化、制度化、科学化。

接着,《认知战》创始人谈云海博士就“顾客”给大家做了精彩的分享交流,深度剖析了顾客的六大维度,讲解了从非顾客、新顾客、老顾客、原点顾客、跟风顾客和非适宜顾客的逻辑关系,并结合实际案例讲述了市场的变化不是来自于顾客,而是非顾客的观点。谈博士语言幽默,分享案例生动形象,互动轻松,会后大家都表示受益匪浅。

孟姣姣



11月7日,沧州市工商联学习宣传贯彻党的十九大精神会议在十里香大厦圆满召开!

市工商联领导及与会的160多名沧州市工商联企业代表,齐聚十里香大厦19楼报告厅,共同学习十九大精神。

2017年10月18日9时,举世瞩目的中国共产党第十九次全国代表大会在北京隆重召开。这是在全面建成小康社会决胜阶段、中国特色社会主义进入新时代的关键时期召开的一次十分重要的大会。大会的主题是:不忘初心,牢记使命,高举中国特色社会主义伟大旗帜,决胜全面建成小康社会,夺取新时代中国特色社会主义伟大胜利,为实现中华民族伟大复兴的中国梦不懈奋斗。

习近平总书记紧紧围绕大会主题代表第十八届中央委员会向党的十九大作报告。报告中,对过去五年的工作和历史性变革取得重大突破做出详细的总结;认真阐述了新时代中国共产党的历史使命;同时宣布未来五年中国特色社会主义思想和基本方略、准确分析当前我国的社会主要矛盾;从脱贫攻坚、现代化经济体、健全民主体制、改善民生、文化自信建设、和平统一、特色强军、从严治党等做出了明示,为我国的未来五年描绘了宏伟蓝图,指引方向。

通过视频学习完总书记所做的工作报告,与会者对十八大所取得成绩表示喜悦,面对新时代中国特色社会主义思想和基本方略要敢于迎接挑战。要自觉用党和国家的思想、方略引领工作方向,用新时期党的使命武装头脑,牢记使命、统一思想。以大会精神为指导,认真做好本职工作,以实际行动学习、宣传、贯彻、落实党的十九大精神。为沧州的经济做出自己应有的贡献。

会后,与会的工商联领导和企业家对十里香新大厦的办公、接待条件表示了高度的赞扬,肯定了十里香作为沧州白酒龙头企业为沧州经济发展做出的突出贡献。

## 沧州市工商联学习宣传贯彻党的十九大精神会议在十里香大厦圆满召开

季洪波

## 公司组织学习党的十九大精神

10月28日下午,十里香股份公司组织召开十九大精神专题学习会议,认真学习2017年10月24日党的十九通过的《中国共产党第十九次全国代表大会关于十八届中央委员会报告的决议》,公司全体在职干部员工利用班后会时间,进行专项学习,各部门利用不同办公环境积极组织学习。

本次专题学习,采用各部门自学进行,由各部门主管主持领学,对党的十九大关于十八届中央委员会报告的决议进行了原原本本的学习。

公司全体干部员工以昂扬向上的精神积极进行学习,纷纷回顾习近平总书记代表第十八届中央委员会向大会作的报告,就十九大关于十八届中央委员会报告的决议内容进行发言,员工们结合自己的生活、工作实际畅谈十九大对自己的影响和对未来发展的期望。会后,各部门积极根据学习情况,积极整理学习纪要,将学习十九大的所感所想记录下来,作为今后工作的指导方向。

此次公司组织召开学习十九大精神专题会议在全公司范围内掀起学习贯彻十九大精神热潮,引导广大在职

员工坚定信心,凝聚力量,为实现中华民族伟大复兴的中国梦积极贡献力量。

邵竟川





## 公司举行全面预算项目实施启动会

10月20日,公司全面预算项目实施启动会在沧州举行。项目供应商智达方通公司赖明福顾问等四人参会,我公司执行总经理崔猛,常务总经理杨宝成,生产公司总经理宁明理,财务总监张瑞洪,运营总监左金胜及各部门关键用户参会。

会议由信息部陈润标主持,他首先宣读《公司关于成立全面预算管理项目相关工作组织的通知》,任命崔猛为项目实施领导小组组长,杨宝成、宁明理为副组长,张瑞洪、左金胜为组员,并由其二位负责项目的推进。通知还公布了项目实施关键用户名单,来自公司各

部门的二十余位同事,作为关键用户全程参与项目的实施过程。

赖明福顾问介绍了项目的背景、目标、管理沟通机制和项目整体计划。根据十里香公司实际情况和需求迫切程度,项目计划于17年12月中旬完成月度预算编制模块的上线,18年2月份完成费用管控和年度预算编制模块上线,18年3月底完成预算分析模块上线。保证2018财年预算管理系统在公司内的全面应用。

会议最后由公司执行总经理崔猛总结。首先,他代表十里香对顾问团队的正式入场表示热烈欢迎。他强调,预算

系统是公司经营战略落地与执行的工具,牵扯到公司的各个方面,在确保系统效率、质量的同时,财务部和信息部牵头与顾问公司共同完成预算管理制度和流程的重新修订,明确每一个节点的完成时间,每个节点的完成进度,要有考核、有公示,保证月度预算编制工作在3个工作日内完成。他要求,在项目的推进上,要加强协调与沟通,每周要在总办会上汇报当周进度,每月要召开专题会议汇报项目整体进展。

会后,相关用户与顾问就项目实施问题进行了深入的交流。

宋涛



11月5日,公司精力打造66°酒馆正式开放,对外揭开了它的神秘面纱。

在执行总经理崔猛、销售顾问张华伟及新品部部长付希梅等多位公司领导陪同下,66°会员、《认知战》创始人谈云海博士莅临66°酒馆,体验高度白酒的魅力,成为66°酒馆的第一位客人。

66°酒馆位于泊头十里香内部餐厅,是专为会员建设的特色酒馆,是会员服务陪衬体系中的重要一环,引导消费者“一人一壶一口一杯”健康饮酒的重要场所。

66°酒馆以中式传统文化元素为核心设计。这里不仅能体验高度白酒小杯喝,还可以品茶、聊天,以及读书、发呆,享受忙里偷闲的惬意。而这仅仅是第一家66°酒馆,未来十里香会在不同区域开设66°酒馆,为会员提供更多休闲场所。

韩扬

66° 酒馆: 会员专享新福利, 高度小杯新体验

快乐会议圆满落幕 销售系统第二期



“打造幸福企业,享受快乐人生”是公司一直以来的追求目标,十里香销售系统经过近两年的学习与精进,在2017财年,成功开发出一套特有的“战略积分系统”,并结合每季度一次的快乐会议,形成战略积分消费系统,快乐会议成为战略积分系统的重要组成部分。

10月15日,十里香销售系统第二季度快乐会议于十里香大厦19楼报告厅如期举行。

会议开始,播放了第二季度销售系统回顾视频,记录了十里香人拼搏的模样,记录着十里香人每一滴汗水。有付出就有回报,穿

插在快乐会议的颁奖环节中,我们针对第二季度在销售业绩、销售动作、与战略相关的项目及与学习有关的积分消费等四个板块中表现优秀的人员给予丰厚奖励,送去了智能厨房小家电、名牌家纺套装等奖品给奋斗在一线的人员带来了温暖。

活动中形式新颖的九宫格抽奖环节、积分拍卖环节穿插于整个会议中,我们准备的智能平衡车作为终极大奖将会议推向高潮,此外,还有儿童安全座椅、华为智能手环、飞利浦剃须刀等实用性奖品,只要有足够多的积分,均可根据需要来拍卖以上奖品,以此更加增加活动的趣味性,在形式上更加新颖,更加具有吸引力。

在节目表演环节更是人才辈出,南皮

办王恒带来一首时下最流行的神曲《在人间》,东光办邢仁学带来一首寓意白杨精神,坚强不屈的歌曲《小白杨》,沧州办才子魏载丰带来一首英文歌曲《I HATE MYSELF FOR LOVING YOU》一次又一次将会议推向高潮。

活动最后,以新品部浮阳办带来的音乐小剧《追梦赤子心》结尾,带给销售人员全体人员满满的正能量,每个人都有自己的梦想,都会向着梦想的方向前进,都会想方设法的努力去实现一个属于自己的一片新天地,体现出十里香人不服输,努力奋斗,坚持不懈的精神。

谷崇佳



## 十里香公司顺利举办“2017 职工趣味运动会”

为增强公司职工凝聚力,活跃公司文化氛围,丰富广大职工的业余生活,10月21日,十里香泊头公司在十里香工业园区举办“2017年职工趣味运动会”,来自泊头公司的行政管理及生产一线职工参加了此次活动。

本届运动会以趣味性、团结性为主旨,旨在全面调动职工的积极性和参与性,运动会项目设置有:微型马拉

松、筷子夹乒乓球、数字接力跑、坐地起身、三人四足、拔河、跳绳、转呼啦圈、踢毽子、定点投篮等。项目形式新颖,广大职工展现出浓厚的兴趣,积极尝试新鲜的项目。

整个活动现场热闹非凡,职工们都踊跃参加到竞赛活动中,加油声与呐喊声不绝于耳,不时发出一阵阵掌声、欢呼声,体现了全体人员参

与、团结协作、奋发向上、健康快乐的精神风貌。

最后,在全体职工的掌声和欢笑声中,持续了2个多小时的职工趣味运动会圆满落幕。此次运动会的召开,不但锻炼了职工的体魄,增进部门之间的交流,增强企业凝聚力、向心力,也有力的激励职工鼓足干劲,乘势而上的精神。

吕薇



2017年11月9日,是全国第26个“119”消防安全日,我公司组织了以“关爱生命、平安企业”为主题的消防演练活动,通过演练实际检验消防四个能力的实施,提高员工各岗位消防安全防范意识、火灾隐患的处理方法、消防器材的操作技能、应急逃生的能力等消防安全教育。

演练活动以模拟火情、各种消防器材实施、各小组的责任分工和各岗位水灾防范要点为主要内容。演练开始,随着厂区一角燃起浓烟,各小组按照部署,积极投入演练的岗位之中;一组、二组人员分别拿起干粉灭火器迅速跑向着火点,对准着火点的进行初期灭火,三组人员迅速连接消防水带至着火处进行灭火,四组人员对着火点的周边情况进行警戒及疏散人员。经过20分钟的紧急扑救,大火被彻底消灭。

此次的演练活动得到公司领导高度重视,组织各部门重点岗位共有110余人参与,演练内容安排周密,贴近实战。通过此次演习,不仅使员工从思想上提高了防火意识,熟悉了岗位的防范措施,掌握了灭火器材的操作技能,同时还为进一步夯实防火救火工作打下坚实的基础,为打造平安企业保障一个良好的环境。

祁鹏鹏

泊头公司组织开展「119」消防演练活动



## 十里香 2017 财年销售系统泰山拉练圆满成功



中秋刚过，经历一场销售大战的同事们还没有停下脚步，就又背起了行囊向泰山进发。为磨练公司销售团队的意志，增强团队凝聚力、向心力，10月22日，公司组织销售系统开展泰山拉练活动。

凌晨四点，当城市还在沉睡时，在凛冽的秋风中，十里香销售人员已经集合完毕，整装待发；五点整，一声令下我们迅速登车，向东岳泰山挺进。

长江后浪推前浪，一代新人换旧人。大部分同事都是刚走出校园一两年的年轻人，超过九成人员是第一次参与拉练活动，这是

历次拉练活动前所未有的。

登山过程中大家你追我赶，不断攀登，又相互鼓励，携手同行，彰显了十里香销售团队强大的凝聚力和员工阳光的生活状态。

带队的销售副总寇洪亮先生表示，十里香销售团队愈加年轻化，这些名校出来的年轻人富有学识和活力，但是缺少一些社会的磨练和坚韧的品质。本次拉练是一次很好的机会，让我们的年轻同事们锻炼体质，强健精神。每一个年轻人的成长都是十里香的财富。

韩扬

10月22日凌晨4点，往日还在睡梦中的我已经在起床洗漱。今天，公司销售系统大部分新进员工组成的拉练小队即将奔赴泰山，登顶东岳。凌晨五时许，全体成员集结完毕，登上两辆大巴组成的车队向目的地进发。

上午九时，我们到达泰山脚下，拉练正式开始。主峰玉皇顶海拔1545米，由山底到山顶直线距离大约九公里，崎岖的山路和海拔的跃迁对于第一次登山的我们来说，无疑是个不小的挑战，虽然有省力的缆车选项，但那无疑会让这次拉练变得没有意义，我们全体成员一致决定，徒步登顶，向生理和心理发出挑战！

下午一点，我们到达了中天门，登顶之路已过半程，问题也随之出现，前半程体力消耗很大，对前半程沿途景色的新鲜劲也已经过去，接下来的路更加崎岖，但是影响并不大，我不是一个人在战斗，兄弟姐妹们相互鼓励，我们一鼓作气，坚持到底。

下午三时许，伴着阳光和微风，我们多个小组会师山顶，登顶宣告大成功！休息片刻，由山顶向下眺望，顿时一股会当凌绝顶，一览众山小古人之感存于心中，时代一直在改变，但人类的情感是永恒的，这或许也是泰山的魅力所在吧。下午四时，全体成员统一服装合影，随后开始返程。

泰山从来就是能给人以感悟的圣地，这次出游同样让我想了很多。首先最直接的，大抵所徒步登顶的人都会有，坚持就是胜利，同样的道理，在工作中遇到的问题不会只有一个，知难而退注定只是一个平庸的员工，只有迎难而上，坚持到底，才能在公司实现自己的人生价值，与客户实现双赢。

第二点感悟是我在山顶向下看的时候有感而发。后半段山路爬的很艰辛，在那两个小时里我无心看沿途风景，一直在咬牙往上爬，登顶后再回首，一段路程一种风光，没有一成不变的景色，生活中从不缺少美，即便是高度重复的工作，也会有不一样的风景，我们一定要善于发现生活的美好，让内心充满阳光与快乐，快乐的生活，愉悦的工作，这也是健康的秘诀，成功的捷径。

第三点感悟是对于一览众山小的理解，只有登上山顶，才能看到山下的全局，站得越高看得越远，视野越宽，格局越大。工作中，只有放宽视野，不拘泥于小节，才能有成就，对于销售来说，只有销售路子广，才能有业绩。而放宽视野就要求我们销售人员不断学习，强化自己，充实自己，提升自己高度，这也是一个合格销售员的自身修养。

泰山此行感触颇多受益匪浅，感谢公司领导给我们新进人员这样一个特殊的学习、感悟、进步的机会；感谢各位一同拉练的战友，是团队让我坚持下去。一滴水只有流进大海才永远不会干涸，我们只有融入到十里香这样一个大家庭中，才会实现自己的人生价值。来日方长，我们一起努力！

崔银浩

之前了解泰山之大概：泰山之阳，汶水西流；其阴，济水东流。阴谷皆入汶，阴谷皆入济。当其南北分者，古长城也。最高日观峰，在长城南十五里。今日有幸参加公司组织登泰山活动，心情尤为激动，且为人感性，对泰山之感受，要娓娓道来。

从红门而入，拾级而上，道路崎岖，登山者熙熙攘攘，一座座庙宇建在石阶旁。翻过一道道山冈，危崖千尺，笔直如削。沿峭壁落下的流水像一条细线飘飘洒洒，为雄峻的山岳增添了几分浪漫。山谷深不可测，悬崖峭壁上生出丛丛杂树，青松翠柏，紫藤攀援，一派勃勃生机。石壁上名人骚客留下了很多墨宝，无疑增加了泰山的文化底蕴。

抵达中天门，身心俱疲，但兴致与意志丝毫不减，同事、登山者相互

勉励，观察所行所至者，年龄大多参差不齐，令我吃惊，年长者更甚，看到他们无比虔诚，一步一脚，一脚一步，心中暗暗给自己较劲和加油，沉重的脚步继续前行。

在路途中可以深深领略“我言秋日胜春朝”的意境。一株株叫不上名的红叶树在摇曳，美得让人爱怜，你以为它们柔弱那就大错特错了。试想在这海拔1500多米的山巅，无人照顾呵护，年复一年的迎风傲雪，坚定的守护着脚下的一寸土地，顽强的证明着生命的价值，足以让人敬畏。

正像人们说的那样：“紧十八盘，慢十八盘，不紧不慢再十八盘。”过了十八盘，到了南天门，令人惭愧，双腿抽筋，体力不支，不过与此相比，

## 登泰山记

脑洞大开的程度、一览众山小的情怀、山巅的神秀景色才是最重要的。想想从碑文记载来看历史上有很多皇帝都来封禅，我真的无法想象封禅时的盛况。眼前之景、心中之情油然而生，就在心底爆炸开来，所言所语，犹不可至，借用诸葛孔明先生的一句话：临表涕零，不知所言。

上下山都亲临一双腿脚，泰山之行令我人生无憾，也如岁月之轮回，人生之再造，感天而功德，纵以生殉道亦不能言表，遂作此志。

沧州魏载丰记。 魏载丰



## 登泰山有感

一直有登泰山“一览众山小”之愿，现在有幸成为十里香销售团队的一员，一起去五岳之尊的泰山参加拉练。

登泰山那天天气刚刚好，温度适中，在泰山脚下，抬头仰望，巍峨的山峰高耸入云，大有欲与天公试比高之意。毕竟这是我第一次登泰山，刚开始时兴致很高，爬的很快，沿途还有心情欣赏路旁美景，可还未爬至中天门，双腿就有点累，抬头望去，再往上台阶就愈多，坡度也越来越大，脚越来越沉，山风很凉，但我已是满头大汗，回顾身旁同事亦是如此。看着身边同事的努力，自己也没有理由退却，终于在彼此之间的鼓励与谈笑间，我们到达中天门，在那里，我们休整了一番，补充一些食物和水，再抬头望去，山路更是蜿蜒而上，不见山顶。未到十八盘，已气喘吁吁，大汗淋漓，几次想放弃，但看到身旁的游人，有老人，有孩子都在我之前，这对我鼓励很大，他们都可以坚持，自己又有什么理由放弃。最终自己咬紧牙关，艰难迈步，时爬时停，直至南天门。站在南天门向下眺望，自己仿佛就在云端，俯瞰这山间美景，大有“会当凌绝顶，一览众山小”之快感！

这次登山经历，感悟颇多。

登山不仅是一种体力的坚持，更是对人的一种挑战，挑战自己，不要轻视目标也不要放大困难。我自以为是农村娃，区区泰山不在话下，自以为年轻可以轻松爬山，怎奈脚下的路太长，心肺也不太争气，这样每一步才要走好走稳，不要只看前面的路还有多远，回过头来看看已走过的距离，坚持下去，不要被困难吓倒才是生活的真谛，只要面对现实，勇于攀登才能成功。工作亦是如此，销售又何尝不是一种登山？业务能力便是我们的体力，认真负责的态度便是我们的坚持！

领略泰山之大，方能感到诸事渺小，孔子登东山而小鲁，登泰山而小天下。遇事泰然处之，用平和的心态工作、学习、生活，不以物喜不以己悲，做真实的自己，做简单的自己，用心工作，用心做事，用心生活，这才是这次泰山之旅的最大收获。

薛兴智

读大学的时候就一直梦想着能够去泰山旅游一次，去欣赏泰山的日出，去领略“拔地五千丈，冲霄十八盘”的雄伟，去体会爬山时战胜自己的喜悦！

工作的忙碌让我一直把登泰山的计划搁置一边，这次真的感谢公司能够给我这个机会，作为十里香人，此时的幸福感油然而生！对公司“打造幸福企业，享受快乐人生”的企业愿景更是无比的认同！

从画卷的岱庙处，我们开始了攀登泰山之旅，仰望望去，“五岳独尊”的泰山伫立在面前，我顿时感觉自己语言竟如此贫乏，真找不出确切的词藻来形容它的磅礴。拾级而上，两旁是变幻不定的秀丽景色，不知不觉中就好像置身于一座规模宏大的书法艺术博物馆，一千四百多处碑林石刻时则潇洒飘逸，时而秀美娟丽亦或是刚正不阿，真可谓是一局集真草隶篆、圣人名家的文化盛宴。

从中天门向上望去，十八盘就像一副登天的梯子悬挂在悬崖峭壁间，顿时，一股登临泰山极顶的欲望，一种超越自己、超越自然的澎湃心情不断在你胸中激荡，疲乏、饥渴全被抛到九霄云外。

当我登上南天门，漫步在天街时，一股凉风扑面而来，玉皇顶近在咫尺了。看着还在攀登的小伙伴，心中默默为他们加油！回望登山的人流蛇形而动，但更多的时候穿着红色夹克，举着“商务宴请领导品牌”旗子的十里香人，他们精神抖擞，勇往直前，展现出十里香人百折不挠的气势！而我也体会到了诗圣杜甫的“会当凌绝顶，一览众山小”的情怀！

归途中，我和小伙伴们乘坐缆车，俯瞰泰山美景，不禁感叹大自然鬼斧神工，虽然很累，却都很满足，我相信勇攀泰山的精神会让我们以后对工作更有干劲，十里香也会如泰山般傲立于中国白酒之林。

刘闯

## 记泰山之旅

放宽视野求发展  
坚持到底奔胜利

登泰山有感



# 也说酒文化

文/郝长青

人工酿酒何时起源，现在还未考证出确切年代，专家估计最少在一万年以上。中国河南贾湖遗址出土的铜鼎中的液体经化验有果酒成分，距今已有九千多年。中国夏代已有酿造粮食酒的记载，到了商代酿酒技术已较成熟。中国现存最早的粮食酒是汉代酿造，距今约两千年，在西安古墓中出土。

酒从酿造之日起，就伴随着中国文化而发展。最早酒主要用来祭祀，后来逐渐以人类饮用为主。现在人们仍有以酒敬天地，敬祖先的习俗。

酒可以亡国，可以兴邦。可以成大事，也可酿祸殃。商纣王设酒池，终日烂饮，不理朝政，最终国破身死，江山

易主。朱德巧设宴，南昌起兵夺城，最终建立了新中国。袁绍大将淳于琼，嗜酒如命，贪杯误国，被曹操烧掉粮草，导致袁绍兵败，被曹操所灭。张飞诈醉诱敌，夺城擒将，为刘备夺取蜀川，建功立业。

我国历史上有关酒的故事数不胜数，秦始皇置酒咸阳宫，大宴群臣论国策，赵匡胤杯酒释兵权，关云长温酒斩华雄，武松醉打蒋门神，王母娘娘蟠桃宴，黎民百姓腊酒汤。

关于酒的诗句贯穿着整个华夏发展史。东汉曹操《短歌行》“对酒当歌”；李白《将进酒》“邀明月同饮，三百杯酒求一醉”；孟浩然“喜饮农家菊花酒”，王维“清酒再敬出关人”，王翰“醉卧沙

场君莫笑”，苏东坡“与青天对问，与江月同醉”，欧阳修“酒向知己饮”，辛弃疾“醉里看剑”，陆游“喜饮腊酒浑”，杜甫“隔篱尽余杯”，白居易“绿蚁新酒对雪天”。

大才子唐伯虎说，我也没有李白才，醉后写不出诗百篇，我也不到长安眠，我也不上天子船，姑苏城外一茅庵，万树梅花明月满。我就与秀山大川，万树梅花，清霜白雪，一轮明月；细雨清风，绿色青草，花鸟鱼虫，山间百兽，举杯共醉吧。

酒人人都喜欢，上至天子王侯，下至黎民百姓。酒无时无刻不陪伴着我们的生活。逢年过节、婚丧嫁娶、朋友聚会、家人团圆、盖房搭屋、商铺开业、升学生子、招待宾客，都离不开酒，没有酒就没有气氛。

酒是好东西，但饮酒也要有度。现代医学已证明，醉酒对人体危害极大，而适量饮酒才有助于身体健康。

高兴时，我们也来喝二两十里香，不负这美好时光。

# 一杯酒的阳关

文/梅子

多好，酒在一个人的身体内  
奔涌  
呓语真好，绿蚁真好  
现在深秋，更适合  
怀有美人之心  
微醺之情

在一杯酒之前  
人们成王败寇，苦苦争  
顺便被大风吹  
——支离破碎

人们提到阳关  
眼泪滂沱  
推门金甲满长安

如此这般，醉了好  
酒是温良的休战符  
我们饮下，一如相遇  
像从未点燃烽火  
而亮剑，也是纸上谈兵

女，本名赵淑梅。笔名：梅子。1972年出生。庆云作家协会会员，德州作家协会会员，散文在线网优秀会员。作品散见《德州晚报》《鲁北文学》《当代散文》《欧华导报》等《未央杂志》特约作家。2015年由山东友谊出版社出版个人散文集《牵牛那个花》



美丽中国 张家界风光

人生没有如果 愿你勇往直前

几个半月没见的高中好友一起吃饭。大家都在笑谈生活的时候，却独见胖子一副闷闷不乐的模様，不喝酒也不吃菜，双眼呆滞地玩着手机。

酒足饭饱后，我约他一起步行回家，想问问他为什么这样不开心。

胖子无奈地叹了口气，说：你知道的，我当年高考失利，没有选择复读，现在的文凭找不到合适的工作，一回家，妈就在旁边唠叨，说些“如果当初复读，现在就不会这样”之类的话……

我看着他懊悔不已的表情，拍了拍他的肩膀，劝他说：“人生并没有什么如果，你不能总是活在过去。既然事已至此，现在最重要的，就是忘掉过往的不愉快，努力面对眼前的人生，勇敢地走下去。”

很多时候，当我们遇到挫折时，最经常挂在嘴边的一句话就是：“如果当初怎样怎样，现在就不是这般场景了。”可时光无法倒流，没有人能够改变过去，人生也没有所谓的如果。

记得大学刚毕业那会儿，我没有找工作上班，而是一个人窝在出租屋里，对着电脑吭哧吭哧地码字，打算以写作为生。

一开始，半点收入都没有，每天啃面包。当我这种糟糕的状态传到亲戚耳朵里时，七大姑八大姨们纷纷打电话来询问情况。电话那头，众人一边叹着气，一边说，“如果当初跟其他人一样，考个公务员该多好呀，现在就不会弄成这副模样了。”“如果大四的时候，找人帮你联系个工作就好啦。”

听着这些丧气的话，我也怀疑起自己来。我问老爸：“哎，我是不是错了？如果当初的我不同意坚持自己的选择，现在生活是否会更好？”

老爸听了我的话，沉默了许久，缓

缓地对我说：“哪有什么如果？既然都过去了，就要往前看；选择了，就别后悔。努力做好眼前的事，坚持走下去，才是对当初那个选择最好的答复。”

后来我听了老爸的话，不再想那些不着边际的如果，不再懊悔过去，转而一心做好眼前的事，想着未来的生活。逐渐地，工作越来越顺利，写文的收入也有了明显的增长。

人生没有如果，命运不相信假设。人啊，不可能一辈子都活在过去，往前看才是人生。

几年前，表哥从上海辞职回家创业，当时众亲戚中，支持表哥的人占绝大多数。

然而一年之后，表哥的事业还是无法盈利，当初那些说着赞美之词的人也开始变着嘴脸质疑：咳，如果当初没回来创业，老老实实在上海工作就好好啦，现在肯定赚很多钱……

原本以为表哥听到这些话会生气，没想到他总是一笑了之。表哥说：人生如果真像他们说的那样，有那么多如果，那世界不乱套了吗？既然选择了眼前的路，就别总是怀念过往。我现在在最重要的事，就是把眼前的工作做

好，不能总是活在“如果”里呀。

又过了两年，表哥的事业终于有了迅猛的发展，那些当初说着“如果没有创业”的人，如今都沉默不语了。

如果当初复读该多好，如果当初早点找工作就好了，如果当初没有辞职，现在一定过得安稳幸福……

不知道从什么时候起，每当我们的人生遇上挫折困难时，我们总会不由地懊悔过往的选择。心里不断回想着，如果当初做了另一个选择，如今的生活是否会更好？

然而，生活永远没有如果，有的只是将来。你唯有把握好当下，才是对过往最好的答复。

人生最可怕的并不是做错了选择，而是做出选择后，一味地懊悔于往昔，无法自拔。那样，只会使你迷失于从前。

始终很喜欢那句话：既然选择了远方，便只顾风雨兼程。没有人能回到过去，唯有勇敢面对往后的人生，才是给予当初那个义无反顾的自己最好的礼物。

愿你勇往直前，不纠结过去，不惧将来。

摘自《人民日报》

# 杯水情深

文/战芳

广袤的大地，透亮的十里香  
静静地捧在手中，感悟沧桑与浩森  
我愿意成为一杯酒  
遥远的目光在此，定格一杯66°佳酿  
寻觅之处，铺展着对酒当歌的画卷

在酒杯中飞翔，歌声就是风景线  
展开五线谱，品尝一滴酒的滋味  
宛若天上人间，有一位佳人相伴  
歌台舞榭之上，涤清了尘埃  
十里香，可以让热爱守护在心间

让豪饮扣响心弦  
我是饮客，让斑斓的缤纷舞动成风  
迎着风，我是清醒的  
纯美的酒香在阳光下灿烂如花  
酒中贵族，在品尝之中忘掉所有

让十里香成为一种味道  
流年似水，闻一下，陶然地醉去  
荒芜了许久的心境，萌然蓬勃  
甜梦如酒，所有的梦境落于超然的境界  
浓纯的十里香，浓墨重彩、妩媚绚丽

叶子，不知道  
去了哪里偷闲  
柿子，笑的灿烂  
面对灰鹊的热络攀谈  
灰色的天空不插言  
只有干瘦的枝杈  
把天空的窟窿填满  
一幅冬天的(3D)写意画  
分布在错落的空间  
吟咏欢快的旋律  
如歌的行板  
那惹眼的红灯笼  
在呼唤一个烂漫的春天

# 冬天的诗画

口罩懒散的上岗  
汽车把尾气肆无忌惮的排  
地上冷冷的白霜  
对升起的太阳无奈的发声  
暖和的开怀，我已不在  
硬邦邦的白菜冒出心尖  
红红的柿子在枝头徘徊  
不经意间换了季节  
寒冷，开始在空中膨胀开来

# 诗两首

□王连宗

# 立冬

懒洋洋睡醒的早晨  
把温情藏了起来  
一个季节悄然的过度  
雾，渐渐的霾汰  
叶子鼓着掌退休  
划上一生的句号  
匍匐到大地入睡下  
不再醒来