

十里香



十里香酒微信公众号

2019年第4期(总342期)

企业愿景
打造幸福企业
享受快乐人生

企业使命
为社会创造价值
为顾客创造需求
为员工创造机会

企业价值观
诚信 包容 共赢 回报

2019年4月30日 星期二 <http://www.shilixiang9.com/> E-mail:shilixiangbao@163.com

十里香 股份公司办公室主办 内部资料 免费交流

—— 祁建发

shilixiang gufen

十里香股份公司召开2018财年总结表彰大会



加大会。

表彰会前，喜气洋洋的音乐声中集体步入会场，现场爆发热烈的掌声。主持人热情开场，表彰会正式拉开帷幕。

首先公司董事长祁建发向大会作《2018财年工作报告》，在热烈的掌声中，董事长登台讲话。他在报告中指出，回首过去的一年，公司发展又踏上新的台阶，一年来，公司全体干部职工团结努力、奋发向上，围绕销售和顾客，将公司战略落实到位，探索自主经营新举措，改革创新图发展，不断提升生产及管理水平，强化品牌的高价认知，夯实了区域领导地位。他指示，总结过去才能为未来的发展指明方向，只有对公司过去一年的成果

和不足进行总结，才能对新财年的工作进行科学的规划。2019财年公司全面深化组织改革，组建十里香事业部，在坚持聚焦商务、聚焦“十里香大运河”这一认知产品的战略框架下，最大限度地进行放权；重新梳理总部职能，划清“人、财、物”管理边界，全心全意做好服

务和监督职能；生产公司按照原浆酒、成品酒水、产成品重新划定生产管理模块，进行三段式划分，实现独立核算。报告最后就2019财年的重点工作进行了具体部署。

董事长祁建发的总结工作报告对公司2018财年经营发展情况进行了公正、客观的总结，同时，也为公司2019财年的经营策略指明了方向，为全体员工鼓足了干劲。

工作报告结束后进入本次大会的重头戏——颁奖环节。手捧鲜红的荣誉奖牌，每一位优秀员工背后都有一段充满汗水和努力的故事。大会依次对2018财年在各岗位中表现优秀、做出突出贡献的优秀员工、优秀班组、优秀部门、优秀干部及18财年的微创新奖、年度项目奖进行了表彰，公司领导为获奖个人及班组颁发奖牌。期间，优秀员工、项目奖代表上台发言，纷纷表示感谢公司提供的平台和机会，在今后的工作中将继续把工作做精做细，专注于自己的工作领域，实现自我价值。



4月27日下午，十里香大厦内红毯铺地，快门迭起，灯光闪烁，来自泊头生产公司、十里香销售各市场及小刀事业



部的优秀员工来到十里香总部大厦走上红毯合影留念，清一色的红围巾将气氛衬托的更加欢乐祥和。下午3点2018财年总结表彰大会在19楼报告厅举行，旨在总结成就展望未来，表彰先进传承斗志。公司中高层领导、十里香销售办事处经理、泊头公司生产班组长、小刀办事处经理、2018财年优秀员工及先进代表参



光荣榜

十里香股份公司优秀员工名单

优秀员工：
十里香事业部：李海刚、李宗严、卢重庆、白素猛、王少宁、孙有有、张磊、张建华、于万松、李浩、邢仁学、孔芳、陶智、王恒、刘刚、范琪、梁金宝、李元增、王丙晓、齐文洪、王青春、闫雯雯、王永。
小刀事业部：尹文勇、安金庚、浦春旺、夏文彪、杨辉、苑少辉、张伟、张文福、周志雪、刘彦青、李冰、曲杰。
生产一线：王树江、王元忠、郭广涛、单廷月、王凤蛟、赵洪兴、尹海龙、史学猛、齐乃超、郭广乐、陈忠原、贾立东、庞洪明、王培庆、常雪雪、周艳、于春岩、贾宝红、滑可心、崔娜、郭汉兰、石春春、吴海英。

行管后勤：孙骏飞、刘建芝、祁鹏鹏、时贵顺、赵国营、尚佳佳、杨春春、强艳祥、王芊芊、刘国强、郭娜、卜晓真、叶翔宇、闫文娟、宋涛。

优秀班组：
十里香任丘办事处、青县办事处、泊头公司小餐厅、酿酒车间201班、包装车间3班、小刀石北办事处。

优秀部门：
十里香沧西部、审计监察部、酿酒车间、小刀财务部。

优秀干部：
十里香市场管理部部长田丽、综合办主任郭志超、工程中心主任陈臣、小刀市场部部长杨桂英。



邵竟川

号角已经吹响，新征程新起点，我们一起出发！ 十里香事业部誓师大会顺利召开

“坚决执行公司战略，以增量为核心……”

4月2日下午，十里香大厦小礼堂内誓声朗朗，会场全员冲锋衣火红一片，更是英姿飒爽，气势撼人。

为了部署公司新财年的发展战略规划，明晰新财年工作岗位的要求，鼓舞干劲，提振士气，十里香事业部副总监寇洪亮携事业部领导班子成员组织事业部全体员工召开事业部2019财年誓师大会，十里香股份公司总经理宁明理出席会议，鉴证宣誓。

会议伊始，事业部副总监寇洪亮做2018财年工作汇报，并从销售预算、策略保障、薪酬激励等七个维度全面解读了新财年的战略规划，并就下一阶段重点工作进行剖析部署，他在汇报中指出，新财年销售人员加强市场服务，树立品牌良好口碑是扩大增量，打造产品认知的必由之路。继寇总之后，市场管理部部长田丽及营销财务部部长刘洁分别就本部门新财年规划及工作部署发表讲话。

公司总经理宁明理在会议最后发表

总结并作出重要指示，他希望事业部全体员工立足自身岗位，结合公司经营现状，统一思想，上下齐心，以此次誓师为契机，做到转变观念，创新方法，敢于挑战，不断提升自我推动企业快速发展。

本次誓师大会，“薪酬激励”博得了最大限度的关注，创新的激励机制直接和每一名销售人员的多维度市场服务挂钩，以成效见真章，一举成为了本财年制度体系中的最大亮点。

事业部全体员工也正通过此次会

议，让誓言出口入心，把内生动力“调校”至最佳。

宝剑锋从磨砺出，面对不断变幻的行业市场，十里香人始终秉承一颗初心——“酿一品酒，做一品人”。不断超越自身为广大消费者提供最真诚的服务，静气沉心为所有家乡父老献上一杯最优质的佳酿。

誓声犹在，身行已远，这是十里香人拼搏之路上的启程号角，更是一份永难磨灭的奋斗情怀，新征程新起点，我们伴着朝阳一起出发！
杜少峰



十里香股份公司总经理宁明理发表讲话



十里香事业部副总监寇洪亮做大会报告



市场管理部部长田丽做汇报



营销财务部部长刘洁做汇报

沧州市工商联“回顾与展望、坚守与创新”论坛在十里香成功举办

4月16日上午8时，十里香泊头生产基地内写有“热烈欢迎工商联领导、企业家朋友莅临十里香”的欢迎条幅格外醒目，由沧州市工商联直通办组织的“回顾与展望、坚守与创新”论坛活动在这里举办。

9时许，工商联领导及各区县企业家陆续到场，十里香股份公司董事长祁建发携公司高管团队热情接待。论坛活动在热烈的掌声中正式拉开帷幕。沧州市企业家直通车办公室主任、市工商联主席王晓玲、沧州市工商联副主席王洪亮、泊头市委常委、统战部长石立娟、沧州市企业家直通车办公室主任代理主任、沧县工商联党组书记刘泽胜等各县市工商联领导出席论坛，同时各县市近百名企业家也应邀参加。

活动伊始，王晓玲主席致开幕词，她说，胜出必有所长，或赢在战略，或赢在定位，或赢在文化，或赢在坚守，或赢在执行，或赢在管理，或赢在营销，或赢在绩效，总而言之一定是赢在决

策。祁建发董事长任河北省工商联兼职副主席，自他执掌十里香股份公司以来，颠覆和改写了沧州白酒历史和格局，从一个地方品牌一路发展走出沧州走向河北，成为河北名牌，创造十里香股份公司连续十年持续增长的奇迹，成功经验值得在场的企业家们学习借鉴。

掌声中，祁建发董事长上台做“十里香酒匠精神”专题报告，他分别从民营企业发展、企业责任、定位与坚守等几方面展开阐释，深刻生动的报告深入浅出，高屋建瓴，祁总谈到的企业掌舵人情怀和“酒匠精神”博取了现场企业家们经久不息的掌声。



沧州市企业家直通车办公室主任、市工商联主席王晓玲致辞



十里香股份公司董事长祁建发做专题报告



“回顾与展望 坚守与创新”论坛活动圆满成功

十里香事业部 誓词

◇坚决执行公司战略，以增量为核心，以结果为导向，突破历史销售。

◇维护大运河认知产品核心地位，坚决稳定价格、杜绝窜货、打击市场砸价行为。

◇廉洁自律，不虚报、套取费用，用自己的汗水和业绩赢得奖金和尊重。

◇严肃工作纪律，不占用工作时间办私事、干私活，严格遵守公司各项规章制度。

◇勤动脑、勇创新，深挖市场潜力，努力为公司创造最大化效益，实现个人价值。

◇团结同事，不拉帮结派，不打击报复，尊重个人业绩，营造风清气正的工作环境。

◇不给竞品做事，不泄露公司信息，全力以赴打赢本土防御战，做十里香品牌的捍卫者。

◇弱化等级、部门观念，强化协作。简化程序，提高效率，为了增量而不懈努力！

河北省白酒葡萄酒工业协会第七次代表大会在十里香股份公司隆重召开



4月29日，十里香股份公司内外一片春意盎然，自河北省内酒业领域的领导和专家，齐聚十里香股份公司泊头生产基地，隆重举行“河北省白酒葡萄酒工业协会第七次会员代表大会”。河北省白酒葡萄酒工业协会会长张志民、名誉会长范长秀、泊头市副市长金凤桐、十里香股份

公司董事长祁建发出席会议，来自全省的近50家酒企负责人及专家代表参加大会。

会议开始，十里香股份公司董事长祁建发代表公司发表了热情洋溢的致辞，他首先感谢省酒业协会领导的信任与支持，在十里香股份公司召开此次大会，同时对各位领导、酒界

同仁的莅临表示真挚的欢迎。随后，他对公司近年来的发展建设情况做了简要介绍，邀请与会专家领导以此次会议为契机，进一步认识十里香、了解十里香，并为十里香今后的发展提出宝贵建议。

随后，泊头市副市长金凤桐致辞，金市长代表泊头市委市政府，向出席活动的各位领导、各位来宾，表示热烈的欢迎！预祝本次大会能取得圆满成功。

接下来，大会按照会议流程审议并通过第六届理事会工作报告、财务报告，进行了协会领导换届选举，选举张志民为会长、吴会常为秘书长，十里香股份公司董事长祁建发等14名酒企相关负责人为副会长，会议还通过第七届理事会协会章程并召开了第七届会员代表大会第一次理事会。

会后，与会领导专家一起参观了十里香生产厂区，公司总经理宁明理、副总经理崔猛陪同参

观，期间，宁总分别就公司生产经营情况及项目建设情况做了详细的讲解。协会领导边看边询问，对公司生产工艺、质量管理措施进行详细的了解，并给以充分肯定。

张志民会长表示，十里香公司是沧州市白酒发展的一面旗帜，凭借着几代酿酒人的耐心专注和创新突破，从一个民间酿酒作坊，成长为河北省白

酒行业骨干企业，蜕变成拥有中国驰名商标、“中华老字号”、“国家地理标志产品”等荣誉称号的业内明珠，得到了社会各界的认可和消费者的青睐。如今，十里香公司智能酿酒车间顺利投产，实现了河北省酿酒行业首家“智能酿造”，更为十里香品牌走出河北面向全国提供了坚实的保障。

邵竟川

河北省白酒葡萄酒工业协会第七次会员代表大会

2019.4.29



“香”约泊头 十里香酒糟 绿植节泊头站“欢乐启程”

自2015年至今，开办酒糟绿植节已经成为了十里香回馈家乡父老的保留盛事。恪守古法工艺，精选五粮酿造的十里香每年出窖酒糟万余吨，每值五一劳动节前夕我们都会精制酒糟土栽培10000株盆栽绿植，几年间已为家乡父老累计送出酒糟绿植40000余株。今年第五季酒糟绿植节更是力度空前，**20000株酒糟绿植，沧州市区、黄骅、泊头、河间、青县，5个活动现场，20000袋酒糟花肥**，斥资百万元回馈家乡父老。

清晨五点钟的泊头还在沉睡中。“花盆小心搬运...”“闯关游戏区再整体左移一点...”

三井广场在这片晨色中最先醒来，是小香家族在布建绿植节泊头站活动现场。上午九点，活动正式开始，热场音效早已被自带暖场特效的泊头亲人的热情淹没，大家围聚在闯关活动区摩拳擦掌，跃跃欲试，无疑闯关活动成为了全场的吸睛点，博得了人们最大的关注。取得了“绿植闯关卡”和“幸运闯关卡”的人们迅速在闯关区排起长队。

“飞驰大运河”是第一关，看着桌上的大运河酒瓶在第一波选手的推动下不是倾倒就是压线，队列中不时爆发出一阵阵欢笑，没几分钟，一大波第一关闯关成功的观众便又在第二关前排起了长队。第二关“穿越大运河”可就没那么容易了，需

要将足球射进大运河球门，没有点运动细胞还真不好过关。大家的脚步还真是无所不能，踢到门柱的，越过球门的，踢出界的，甚至把球门踢倒的，队列中的观众已经有笑着捂肚子的了，前面的“欢乐镜头”还在海量袭来。当第三关投壶大运河关卡前再次排起长队时，整个活动区域早已人声鼎沸。“本来嘛是来领绿植的，看见这么多人玩这个，一瞅怪有意思的，玩上就停不下来了，玩了半天把正事都给忘了！”前来领取绿植的齐桥镇刘大哥一席话惹得在场观众捧腹大笑。

经过一番激烈的场上角逐，斩获绿植的观众喜不自胜，收获幸运奖品的观众也是笑逐颜开，止步关前的观众却都表现得越战越勇，纷纷表示下午再来赢卡闯关。闯关人群中除了中青年，不乏一些上年纪的大爷大妈，用他们自己的话说，家乡自己的品牌活动都到家门口了，能不来捧场吗？

泊头首站仅26日当天，到场观众达两千余人次，发放绿植共计1800盆，各类幸运奖品2000多件。此次酒糟绿植活动泊头站从**4月26日至4月28日**共开展3天，闯关活



动每天定时开展，小香在此向还没有领到绿植的泊头亲们发出诚挚邀请。

“风里雨里，三井广场等你，这里有你的绿植，更有你的欢乐！”

杜少峰

尊敬的各位领导、各位同事，大家下午好！

我是酿酒车间的杨月轮，很荣幸作为项目奖金代表发言。首先要感谢各位领导、还有同事们一直以来对我的关心和支持。让我在生产实践中不断地提升自我，一点一点地进步成长。没有你们的帮助，就不会有我今天的成长！

在过去2018财年，我们酿酒团队，完成了全年出酒34.39%的好成绩，在减少106t耗粮的条件下，较去年多产酒84.3t，圆满完成了财年任务。一、二级原酒的理化指标较2017财年有大幅提升，丁酸乙酯增加24.2%，己酸乙酯增加12.7%，乙酸乙酯下降18.6%，己乙比较去年同比增加38.8%，酒体口感质量提升了一个档次。

此外关于酿酒，我和大家分享几点感受：

1. 酿酒是一个良心工程。每一滴原浆，都是技艺传承、汗水的凝结、责任的体现，作为酿酒人，绝不能因一时之益，忽视长远利益，在这里我代表酿酒车间承诺，我们酿酒人会严格要求自己，做好每个细节，选好粮、做好曲、酿好酒，绝不辜负公司给予的信任。

2. 酿酒需要数据化传承。一个部门的发展速度，一定小于其人才的成长速度，但人才的成长速度取决于什么呢？我认为在酿酒行业，人才的培养速度，很大程度上取决于酿酒生产全程的数据化程度。只有将生产全程转化为数据，才能利于总结分析，利于经验的传承。在2018财年，我们始终践行的这一理念，每周研究所组织品酒师，我们都会将16个班组的生产品数据进行汇总分析，形成出酒质量分析报告，用最快的速度给各班组讲解，让大家直观的自己的酒质处在什么位置，这极大提高了班长的全局意识和酿酒知识的理论水平。我相信这就是我们要一直坚持做下去的数据化工作，而且要把它做的更加精细。

3. 酿酒磨炼人的心性。我相信每个奋斗的酿酒人，都经历过夜不能寐情形，有时就像面对自己心爱孩子，她在哭泣，而你却不知所措，反思哪里做的不对了，再进行验证性的调整，如此反复，永无止境，因此我们会时刻保持危机感，珍惜自己的工作，用心工作，在2019财年酿酒车间会以提高原酒质量为中心，继续不懈努力！

最后再次感谢公司提供的良好平台！感恩一路走来领导的信任、同事的支持，我会把这份感激化作之后的行动来表达，敬请大家监督我日后的表现，谢谢大家！



项目奖代表杨月轮发言

优秀员工代表卢重庆发言



尊敬的各位领导,亲爱的同事们:

大家好!我是任丘办事处的卢重庆,今天我非常荣幸能获得公司2018年度优秀员工荣誉称号,并代表全体优秀员工做获奖发言。在这里我代表所有优秀员工向大家表示感谢,感谢领导的厚爱,感谢同事们的支持和认可。谢谢你们!

先别着急下市场,吃透订货政策你才能跟终端讲清楚,才能跟终端算清利润,摸清终端的销量,找出合适的坎级,成功的机会就大了。虽然是朴实的几句话,但是让我意识到自己的不足。在组长的帮助和自己的努力下完成了春节的订货任务。也是从那一刻起,让我树立了自信。在以后的工作中积极向领导和同事学习技巧和方法,能够熟练完成和掌握产品陈列、终端氛围、连台宴、终端订货等市场动作。我也渐渐融入到了十里香这个温暖的大家庭,工作上认真负责,下达的销售任务保证完成,规定的市场动作落实到位。2016年,在领导的充分信任和厚爱下,我开始负责任丘市场销售工作。过往的3年在领导的指导和团队的配合下完成了区域聚焦市区、产品聚焦大运河、人员聚焦市区分配,开发空白网点、大合同布局金银网、开发源点做销量等一系列市场动作,增强了品牌的认知,实现了市场的连续增长。在领导的指导下率先实行小区域考核机制,激发团队的战斗力,增强了团队的主观能动性,为市场的持续发展打下牢固基础。今天,我的这份付出得到了公司的认可,我感到无比荣幸。只要有付出,只要做好了属于你的那份工作,就会有回报。我也坚信,今后的工作将会越来越好。

项目奖代表赵策发言



尊敬的祁总,各位领导,亲爱的同事们,大家下午好

我是电商部赵策,今天非常荣幸的站在这里,作为项目奖获得者代表做获奖感言,首先感谢公司的栽培、感谢领导的信任、感谢公司每一位同事的帮助。我是18年4月21日入职的,到现在刚好一年。俗话说万事开头难,这句话不断的在我身上得以印证。在我入职的时候,公司刚刚成立电商部,从无到有,我们没有任何模式可以借鉴,但是,为了迅速搭建十里香电商根基,我们积极联系京东招商渠道经理,经过多次协商谈判,终于成功入驻京东超市平台,实现了线上顾客“今天买,明天到”的购

物体验。记得第一次给京东送货时,为了避免差错,我们随车送货,因为没有经验,没有联系卸货工,我和同事薛飞顶着38度的炎炎烈日自己卸货,搬运入仓600多件酒,最终通过验货顺利入库。“汗流浹背”这个成语最适合当时的我们,但是值得欣慰的是,我们在回来的路上就达成了我们京东平台的第一单。从无到有,从零到一,我们接到第一个成交额过万的订单时的情景至今历历在目:抓紧时间联系快递发货,天天盯住物流动态,客户收到酒后马上致电询问是否有破损情况,做的就是与十里香品牌相符的购物体验,让用户买的舒心,喝的放心。至今我们好评率达到99%以上。互联网有一句话,得粉丝者得天下,我们也深知客户对于我们的重要性,恰逢中秋节时期,电商部以新模式举办了扫码得红包活动,成功吸引1万粉丝,传播量达到了十万级别,为我们的品牌宣传带来了一次飞跃。我们注册了“十里香小秘书”微信号,将我们的忠实粉丝添加好友,方便了达成二次营

我认为,作为一名十里香员工应该做到:

一、踏实工作。作为十里香人,首先学好日常工作流程,做好本职工作。在日常工作只有坚持求真务实,精益求精的态度,才能做好各项工作。哪怕是一个终端的陈列都要问问自己,是第一位置吗?是陈列面积最大化吗?产品组合合理吗?产品生动化丰富吗?简单的事情认真重复做必成绝招。

二、开拓创新。我们在工作中懂得应用特有的冲劲、敏锐的头脑和接受新鲜事物等优点去开拓创新。创新来源于主动的思考、用心的琢磨,对工作认真负责的态度,创新要求我们对待工作要高度负责,要用心用脑去对待工作,只有这样,才能保证在激烈的市场竞争中立于不败之地。

三、学习进取。目前,我们所面临的是知识日益更新的时代,仅仅靠现有的知识,不能解决新出现的问题。我们不仅要向同事学、书本学,更要向竞争对手学;学会了先试,用好了才能成为自己的当选为优秀员工让我们觉得很自豪与光荣,它印证了我们工作的进步和成绩。同时它也是一种动力,促使我们更加勤奋与努力,去更好地完成每一项任务指标,为企业的发展创造更大的效益。

荣誉属于昨天,重要的是当下,在新的一年里,我们一定不会辜负领导们的期望,戒骄戒躁,严格要求自己,发扬团队精神,与所有同事们一起努力,再接再厉争取更大的成绩,为十里香更加辉煌灿烂的明天而共同奋斗。

销,提高了顾客粘性,建立了一对一的服务纽带。

在坚守公司产品销售政策的同时,举行了一些列的电商活动,经过不断探索,不断改进,终于形成了一个适合我们的活动方式,年货节活动当月完成40万销售额。

18财年是起步的一年,19财年是发展的一年,我们力争在19财年再次实现质的飞跃,不仅实现销售额翻3倍。还要让那些身处异地的老乡,随时都能喝到我们的家乡酒。

今天我站在这里发言,我感到非常荣幸,也非常激动,最后我想用三个词表达我的心情。

第一个是感谢,再次感谢领导的信任,支持和鼓励,再次感谢同事们的帮助。

第二个是自豪,人因有事业而从容,人因有成就而自豪。在人生的而立之年,来到十里香这个平台,在他的培养下,在领导的信任和同事们的帮助下,我才得以成长,点缀上了人生中最璀璨的色彩。

第三个是行动,为了感谢领导和同事们的信任,为了回报对我的培养,我将把这份感恩化作行动,将自己的全部力量奉献给公司,勤奋敬业,激情逐梦,一定做到更好!

谢谢大家!



优秀员工代表叶翔宇发言

尊敬的各位领导、各位同事,大家下午好!

今天我很荣幸作为公司优秀员工代表上台发言,与各位同事一起分享2018财年的工作成绩,借此机会,向公司的各级领导和同事们致以最衷心的感谢!

我自2017年8月进入十里香审计监察部,在刘洁部长的悉心指导下,从监察工作入手,很快就适应了工作的节奏,迅速与部门融为一体。随着公司基建项目的开展,根据领导指示,逐渐将工作重点转移到建筑审计方面,开始对十里香大厦项目所有的分部分项工程进行系统性审计。在工程量的准确性、工程价格的合理性两方面进行整体把关,分别对大厦的基础工程、主体工程、装饰装修工程、消防工程、强电工程、庭院绿化、多联机空调、甲供材项目等96项施工合同进行了审计,找出决算工程量差异和价格不合理之处,并总结了差额产生的原因,为公司节约了投资,对基建项目的规范化管理起到了一定促进作用。

此外,编制完成泊头发酵园污水处理站、锅炉房蒸煮间、绿地改停车场等工程项目的预算,为招标、定标提供依据,在预算阶段有效的把控项目投资。

进入公司近两年来,我在工作中真切地感受到了“酿一品酒,做一品人”的企业精神,体会到了“打造幸福企业,享受快乐人生”的企业文化,见证了公司入驻十里香大厦、机械化车间投产、文博园大厦破土动工、沧州旅发大会十里香祭酒大典等大型活动的成功召开,这一件件具有里程碑意义的历史事件,让我从内心深处为公司的不断发展壮大而感到骄傲自豪。

今天,站在这里发言,我既感到非常荣幸,同时又倍感压力。在崭新的2019财年,我要保持旺盛的学习能力,不断丰富自身的专业知识,在工作中学习,在学习中进步,将学到的知识转化为工作能力,源源不断的为自身岗位注入新鲜血液,以适应公司未来的发展要求。

梁启超在《少年中国说》中写到:少年智则国智,少年富则国富;少年强则国强,少年独立则国独立;少年自由则国自由;少年进步则国进步。虽然年龄已过少年时,但作为公司年轻的一代,我们要保持工作的激情,放胆去尝试,在思想、知识、技术、管理等方面争取做到突破创新;另一方面,要树立主人翁意识,恪尽职守,踏踏实实的把自己的工作做好,做细,勇于担当,严格要求自己,不辜负各位领导和同事的期望。

最后,请允许我向所有不畏艰难、风雨同舟、并肩奋斗的十里香人致以最崇高的敬意!谢谢大家。

叶翔宇

河北工程大学

尊敬的十里香酒业的各位领导: 大家好!我是张丽伟,来自河北省沧州市黄骅市南排河镇徐村。我2015年毕业于黄骅中学,并以优异的成绩考入位于河北省邯郸市的一本院校河北工程大学。在我圆梦的时候,家中发生意外的变故,导致经济拮据,生活困难,求学之路变得格外艰辛,于是申请了十里香酒业的助学金,感谢你们,正是由于这笔助学金,我的家庭负担减轻了很多,让我能够专注于我的学业。现在我已经是一名即将毕业的大四学生,大三的时候,我选择了考研,并以优异的成绩考入首都师范大学。正是有了十里香酒业的帮助,才有我现在的成就,我非常感谢当初十里香酒业对我的帮助,让我在学习的同时,没有后顾之忧。 这份短拙的笔迹无法描述出我对十里香酒业的感谢之情,希望十里香酒业越办越好,生意兴隆,同时也祝愿各位领导工作顺利,生活幸福。最后,再次向十里香酒业表示感谢,也感谢各位的领导! 此致! 敬礼!

一封来自北京的感谢信

几天前,公司再次收到一封来自北京的感谢信,写信人同样也是公司通过“十里香·1021助学工程”资助了四年的沧州籍贫困大学生,来自沧州市黄骅市南排河镇徐村的张丽伟,经过四年的努力学习,顺利考入首都师范大学研究生,此次来信,对公司的资助帮扶表达了感激之情。“十里香·1021助学工程”是十里香股份公司和沧州市团市

委、沧州希望工程办公室自2008年共同发起的一项资助贫困大学生的公益活动。这项工程,意旨用10年时间、出资200万元,每人2万元,共资助100名贫困学生完成大学学业。到2015年,十里香股份公司已经提前两年顺利完成了这项工程。在2008到2015年的8年中,共资助贫困学生100名,其中有十多名考取了研究生,两名考取了博士,1名

获得出国留学机会(就读韩国汉江大学),更多同学投身到工作岗位,用所学到的知识和文化回报社会。 回报社会一直是十里香义不容辞的责任。在“1021助学工程”结束后,公司通过不同形式继续积极组织和参与各类公益事业,帮助更多需要帮助的人,为回馈沧州父老贡献自己的力量。 邵竟川